

Solution - Phase 2

1 SuperGrid Institute veut innover dans le secteur des disjoncteurs à haut tension continue. L'entreprise possède déjà une expertise dans le domaine. Des experts font régulièrement de la veille technologique pour anticiper les évolutions du marché.	Responsable Marketing Etude des besoins du marché. En conclusion de l'étude, il y a un besoin pour des disjoncteurs à haute tension plus légers et plus petits.	2 C'est la piste que SuperGrid Institute va suivre ! L'entreprise est convaincue qu'il faut lancer le développement de disjoncteurs compacts. Cependant, l'entreprise n'a pas encore tous les fonds nécessaires pour financer un tel projet.	Responsable Marketing Recherche de financements.
Responsable RH Recrutement en interne des membres de l'équipe du projet selon les besoins techniques demandés par le manager.	Chef de projet Identification des compétences nécessaires dans l'équipe "Disjoncteur".	3 Un financement a été trouvé pour lancer un projet de développement de disjoncteur DC compact. Frank est nommé chef de projet par la direction. Il va alors s'entourer d'une équipe technique pour mener à bien le projet "Disjoncteur".	Chef de projet Recherche de financements.
Responsable RH Recrutement en externe des membres de l'équipe du projet selon les besoins techniques demandés par le manager.	4 L'équipe technique du projet "Disjoncteur" est prête ! Après plusieurs réunions de discussion, les idées concernant la future géométrie du disjoncteur émergent. Le cahier des charges du disjoncteur est également défini. LISEZ LE CAHIER DES CHARGES	Spécialiste simulation Création d'un nouveau design de disjoncteur, de géométrie "A". Les simulations numériques du design permettent d'envisager des tests expérimentaux.	Dessinatrice Réalisation des dessins techniques du disjoncteur de géométrie "A" suivant les simulations numériques.
Technicien Commande des pièces commerciales pour le nouveau banc d'essais.	Dessinatrice Réalisation des plans techniques du nouveau banc d'essais. Toutes les pièces n'existent pas dans le commerce.	Ingénieur d'essais Adaptation d'un ancien banc d'essais selon le cahier des charges du nouveau design. L'ancien banc servira de base pour la création d'un nouveau banc d'essais.	5 Maintenant que le nouveau design est prêt, il faut trouver une solution pour tester les performances attendues en commandant par le banc d'essais.
Monteur Usinage des pièces sur mesures du nouveau banc d'essais.	Monteur Assemblage de l'ensemble des pièces du nouveau banc d'essais.	Responsable QEHS Validation du fonctionnement du nouveau banc d'essais selon les normes de sécurité.	6 Le nouveau banc d'essai est fonctionnel ! Les tests peuvent commencer.
Ingénieur d'essais Analyse des résultats expérimentaux et rédaction d'un rapport de test.	7 Le disjoncteur "A" testé s'est cassé ! En effet, le modèle de simulation ne prenait pas en compte la tenue mécanique du disjoncteur. Cet événement doit être pris en compte pour la suite.	Technicien Réalisation des mesures : - de tension de coupure et - de vitesse de coupure.	Ingénieur d'essais Mise en place des protocoles de mesures : - de tension de coupure & - de vitesse de coupure.
Spécialiste simulation Amélioration du modèle de simulation grâce aux conclusions des essais expérimentaux dans le rapport de test.	Spécialiste simulation Réalisation de nouvelles simulations numériques prenant en compte la tenue mécanique. Un autre design est possible, de géométrie "B".	8 Une deuxième phase de test a été réalisée avec la géométrie "B". Les résultats des tests sont positifs ! La géométrie "B" est excellente : elle respecte la tension de coupure, la réduction de la taille de 20 %, et elle permet même de couper la tension plus rapidement. Le tout sans se casser ! Il faut maintenant penser à protéger cette invention, et l'amener jusqu'à l'industrialisation.	Resp. Propriété Intellectuelle Rédaction d'un brevet d'invention qui protège le design de géométrie "B".
Resp. Propriété Intellectuelle Dépôt de marque 'Super compact DC disjoncteur'.	9 La phase d'industrialisation du disjoncteur a été réalisée par une autre équipe. Le disjoncteur est prêt à être commercialisé.	Chef de projet Clôture du projet de développement "Disjoncteur" et lancement de la phase d'industrialisation.	Resp. Communication Communication à l'ensemble de l'entreprise du nouveau dépôt de brevet concernant le disjoncteur.
Commercial Démarchage de clients.	Commercial Obtention d'un contrat de vente avec un client.	Resp. Communication Réalisation d'un communiqué de presse sur la vente d'un disjoncteur.	10 Félicitations ! Vous avez réussi à concevoir, tester, construire, protéger et vendre votre nouveau disjoncteur... Cela va faire gagner beaucoup de place dans les sous-stations électriques et rendra le réseau plus sûr ! A quand la prochaine innovation ?